

Business Developer - Cosmetice

Distribuție parafarmaceutice & suplimente

București

Pentru clientul nostru, jucător local în domeniul importului și distribuției de produse parafarmaceutice, căutăm un **Business Developer** cu experiență relevantă în industria produselor cosmetice. Persoana potrivită va ști să-și folosească experiența anterioară în piața cosmeticilor pentru a dezvolta această categorie de produse, implementând tactici și proiecte centrate pe client și cu obiectivul de a contribui semnificativ la rezultatele și dezvoltarea companiei.

Responsabilități:

- Lărgirea cu noi produse a gamei de produse cosmetice ;
- Elaborează și implementează strategia de brand / produs în acord cu competiția și piața relevantă; traduce elementele de marcă/brand în planuri și strategii de intrare pe piață; responsabilitate pe P&L
- Analizează poziționarea mărcii și perspectivele consumatorilor; identifică oportunități și implementează campanii și proiecte de succes pentru portofoliul alocat;
- Întocmește planul de marketing împreună cu Directorul General și Departamentul de Vânzări;
- Susține brandul alocat prin activități specifice (promoții, oferte speciale, prezentări de produse, materiale promoționale, etc.);
- Monitorizează distribuția produselor și reacțiile consumatorilor;
- Analizează evoluția portofoliului și face recomandări pentru optimizare; întocmește previziunile lunare împreună cu Directorul General; se implică în stabilirea strategiei și a planului lunar de vânzări pentru produsele din portofoliu;
- Se implică în negocierea cu furnizorii (dupa caz, prețuri, termene, condiții de acordare a mărfii, suport de marketing).

Cerințe:

- Experiență de lucru relevantă în dezvoltarea și structurarea unei game de produse cosmetice; capacitate dovedită de a dezvolta strategii de marcă și de marketing; experiență în identificarea publicului țintă și conceperea de campanii eficiente;
- Abilități analitice puternice asociate cu o minte creativă; spirit antreprenorial;
- Gândire bazată pe date și o afinitate pentru numere;
- Excelente abilități de comunicare și relaționare;
- Capacitate de analiză și sinteză, influențare și convingere; orientare către client;
- Studii superioare;
- Cunoștințe avansate de limba engleză.

Pentru a aplica, trimite-ne CV-ul tău pe adresa lacramioara.radulescu@bpi-group.com . Vom contacta doar candidații eligibili. Toate aplicațiile vor fi tratate în deplină confidențialitate.

BPI group Romania este o companie de consultanță în Management și Resurse Umane, care furnizează soluții precum identificarea, dezvoltarea și motivarea talentelor din organizație, pregătirea și implementarea proiectelor de schimbare, reorganizare, restructurare și outplacement. BPI group combină expertiza dobândită pe plan internațional și cea obținută în România în ultimii 25 de ani.

Ne angajăm să respectăm dreptul dumneavoastră la protecția datelor cu caracter personal, în conformitate cu toate legile și reglementările aplicabile, inclusiv Regulamentul general privind protecția datelor (UE) 2016/679 (denumit și GDPR). Vă rugăm să consultați [Politica noastră de confidențialitate](#) înainte de a aplica la această oportunitate de angajare.